Delegation der Deutschen Wirtschaft für Ostafrika (AHK Ostafrika)

Stand und Entwicklung des ostafrikanischen Drohnenmarkts

AHK

Delegation of German Industry and Commerce for Eastern Africa
Delegation der Deutschen Wirtschaft für Ostafrika

PartnerForEasternAfrica

Der ostafrikanische Drohnenmarkt

- Stand und Entwicklung des ostafrikanischen Drohnenmarkts
- Chancen für die deutsche Drohnenwirtschaft
- Besonderheiten des Markteinstiegs

Stand und Entwicklung des ostafrikanischen Drohnenmarkts

- Befindet sich noch in den Kinderschuhen
- Nutzung von Drohnen ist begrenzt
- Aber: Drohnenprojekte in allen vier Ländern, Nachfrage steigt sowohl im öffentlichen, als auch kommerziellen Sektor

- Fokus auf vier Sektoren: **Landwirtschaft, Transport, Überwachung und Kartierung**

Landwirtschaft

Bekämpfung von Heuschrecken und Moskitos

Transport

Überwachung

Kartierung

Chancen des ostafrikanischen Drohnenmarkts

- Leapfrogging: Überspringen von Entwicklungsschritten, in diesem Fall bemannter Luftfahrt
- Pilotprojekte haben größtenteils gut funktioniert
- Drohnenmarkt in den vier Ländern noch kaum erschlossen, bietet enormes Wachstumspotential in allen vier beschriebenen Sektoren
- Insbesondere Regierungen in Ruanda und Tansania stehen Drohnen positiv gegenüber und sind innovationsfreundlich

Chancen des ostafrikanischen Drohnenmarkts

- Verbesserungen in der digitalen Infrastruktur
- Mehr und mehr Menschen in Ostafrika haben eine gute Ausbildung für sämtliche Aspekte der Drohnennutzung
- Viele verschiedene Drohnenprojekte wurden in Ostafrika getestet
  - Guter Ruf in der internationalen Drohnenszene
- Sehr fortschrittlicher E-Commerce Sektor und eine weit ausgebaute Infrastruktor für Mobile-Banking
  - für einen schnellen Ausbau des Drohnensektor förderlich

Chancen für die deutsche Drohnenwirtschaft

- Regierungen gewinnen zunehmend Interesse an der Drohnenwirtschaft
  - Chancen für öffentlich-private Partnerschaften

- Noch nicht fertig entwickelte bzw. neu anzupassende Drohnen –Regulierungen und –Gesetzt bieten Möglichkeit zur Bereitstellung von Consulting-Leistungen

Chancen für die deutsche Drohnenwirtschaft

- Privatwirtschaft
  - Zunehmendes Interesse an Drohnen
  - Steigende Nachfrage in den nächsten Jahren erwartet
- Geberinstitutionen führen mehr und mehr Drohnenprojekten durch
  - Chancen für Zusammenarbeit

Herausforderungen beim Markteinstieg

- Ostafrikanisches Klima: teilweise extremer Wind, Regen und Hitze, Herausforderung für Drohnen
- Keine Regulierungen bezüglich der Drohnennutzung in Uganda, Regulierung in Kenia noch sehr neu und genaue Implementierung noch nicht absehbar
- Fragen bezüglich Datenschutz noch nicht endgültig geklärt
- Geo-Fencing (Kartierung von für Drohnen gesperrte Gebiete) in Ostafrika nicht weit vorangeschritten

Vorraussetzungen für Markteinstieg

- Genaue Informationen über den Markt
  - z.B. Zölle, Importvorraussetzungen, Regulierungen, Analyse des Zielmarktes, Verständnis der Endkunden,...
- Entwicklung eines angemessenen Geschäftsmodell
- Aufbau eines zuverlässigen Netzwerks an kompetenten Partnern

⇨ Genügend Zeit einberechnen

Besonderheiten beim Markteinstieg

- Zukunftsmarkt Ostafrika: enormes Wachstumspotential
- Evtl. müssen die Produkte für die Gegebenheiten und Bedürfnisse des Zielmarkts angepasst werden
- Dialog mit Regierungen, Behörden und internationalen Geberinstitutionen suchen
- Beitrag zur Schulung und Ausbildung leisten
  - Expertise durch die Durchführung von Ausbildungsmaßnahmen weitergeben
- Anspruch aus dem Label „Made in Germany“ ziehen

Fazit

- Steigende Nachfrage an Drohnen und damit einhergehenden Dienstleistungen
- Große Chancen für deutsche Unternehmen:
  - Verkauf von Drohnen
  - Dienstleistungen
  - Consulting

Christian Engels
General Manager
AHK Services Eastern Africa Ltd.
christian.engels@kenya-ahk.co.ke

AHK

Delegation of German Industry and Commerce for Eastern Africa
Delegation der Deutschen Wirtschaft für Ostafrika